



Where potential meets opportunity.

Μηχανικός Πωλήσεων (Μηχανολόγος Μηχανικός ή Πολιτικός Μηχανικός)

(Κωδικός θέσης **Thess_TS_02_18**)

Ως μέλος της ομάδας πωλήσεων στη περιοχή της Θεσσαλονίκης, θα δημιουργούμε ενθουσιασμένους επαγγελματίες πελάτες στον χώρο των κατασκευών, κάθε μέρα.

Θα υποστηρίζουμε την καριέρα σας με την επιστημονική εκπαιδευτική εμπειρία της Hilti, όπως και με συνεχή επίβλεψη τόσο σε τοπικό όσο και σε διεθνές επίπεδο με ευκαιρίες εξέλιξης καριέρας.

Οι υπευθυνότητες θα περιλαμβάνουν πωλήσεις καινοτόμων προϊόντων καθώς και τεχνικές συμβουλές και λύσεις στους πελάτες μας για μεγαλύτερη παραγωγικότητα.

Οι υπευθυνότητες

- Σχεδιασμός και επίτευξη στόχων πωλήσεων των προϊόντων μας και υπηρεσιών μας
- Πωλήσεις σε συγκεκριμένο πελατολόγιο περιοχής και πολυετείς πελάτες μας
- Δημιουργία νέων πελατών από εξασφαλισμένο πελατολόγιο με καθημερινή υποστήριξη στο εργοτάξιο και στα γραφεία τους
- Πελατοκεντρική συμπεριφορά ομαδικότητας με όλα τα τμήματα της Hilti Ελλάς

Το προφίλ

- Μηχανικός (Μηχανολόγος Μηχανικός ή Πολιτικός Μηχανικός)
- Υψηλή δέσμευση και υπευθυνότητα για εξέλιξη της καριέρας
- Πάθος για εξυπηρέτηση επαγγελματιών πελατών με καινοτόμες λύσεις
- Πάθος για διαπραγματεύσεις, σωστή παρουσίαση προϊόντων και υπηρεσιών
- Απαραίτητα καλή διαχείριση PC
- Απαραίτητα δίπλωμα οδήγησης I.X
- Απαραίτητα αγγλικά, επιθυμητά ιταλικά ή γερμανικά

Πρόσθετες πληροφορίες σχετικά με την αίτησή σας και την Hilti :

Καλλιάνη Πέννου

T +210 28 80 631 | **E** Panagiota.Kalliani@hilti.com

Hilti. Υπεροχή σε διάρκεια και απόδοση.

Hilti Ελλάς ΑΕΕ | Ακαδήμου 97 | 56224 Εύοσμος | Θεσσαλονίκη | www.hilti.gr

