

Η **Career In Progress** είναι μια εταιρεία παροχής Συμβουλευτικών Υπηρεσιών στους τομείς της Διαχείρισης Σταδιοδρομίας, του Επαγγελματικού Προσανατολισμού και της Στελέχωσης Θέσεων Εργασίας.

Για λογαριασμό Συνεργάτη της, μιας από τις **μεγαλύτερες και αναπτυσσόμενες εταιρείες συστημάτων ασφαλείας και λύσεων ηλεκτρονικής ασφάλειας στην Ελλάδα,** αναζητά για την περιοχή της Πάτρας:

**Πωλητή Β2Β Συστημάτων Ασφαλείας-Πάτρα**

**Ο πελάτης μας:**

Μια από τις μεγαλύτερες εταιρείες χονδρικής και λιανικής πώλησης ηλεκτρολογικού – ηλεκτρονικού με παρουσία σε παρουσία σε Ελλάδα και Κύπρο. Η εταιρεία κατέχει ηγετική θέση στο χώρο των συστημάτων και υπηρεσιών ασφαλείας στην Ελλάδα από το 1997 έως και σήμερα.

**Περιγραφή θέσης:**

**Ο υποψήφιος θα αναλάβει τις παρακάτω αρμοδιότητες:**

* Ανάπτυξη και διεύρυνση υπάρχοντος πελατολογίου στο υποκατάστημα της Πάτρας
* Χαρτογράφηση και αξιολόγηση της αγοράς και του ανταγωνισμού με στόχο τη δημιουργία και αξιοποίηση νέων ευκαιριών συνεργασίας
* Σχεδιασμός λύσεων για την κάλυψη των αναγκών των πελατών σε συνεργασία με τους έμπειρους τεχνικούς της εταιρείας
* Πρόταση εξατομικευμένων και στοχευμένων λύσεων προς τους επαγγελματίες και παρακολούθηση των συμφωνιών
* Προώθηση των προϊόντων και υπηρεσιών της εταιρίας
* Υποστήριξη πωλήσεων - After Sales Management (διατήρηση αρχείου, διερεύνηση αναγκών)
* Σχεδιασμός, υλοποίηση και επίτευξη εμπορικών στόχων της εταιρείας

**Αναζητούμε έναν/μια Επαγγελματία με υψηλό αίσθημα υπευθυνότητας και:**

* Πτυχίο Διοίκησης Επιχειρήσεων/Μάρκετινγκ
* Αποδεδειγμένη επαγγελματική εμπειρία στον τομέα των πωλήσεων ηλεκτρολογικού-ηλεκτρονικού εξοπλισμού (θα συνεκτιμηθεί εμπειρία στην κατηγορία του τεχνολογικού υλικού)
* Πολύ καλή γνώση Η/Υ και MS Office
* Καλή γνώση αγγλικών
* Ανεπτυγμένες οργανωτικές και επικοινωνιακές δεξιότητες, με έντονο ομαδικό πνεύμα
* Διαπροσωπικές ικανότητες, ικανότητες παρουσίασης και έντονο βαθμό αυτοπαρακίνησης
* Υπευθυνότητα και πελατοκεντρική αντίληψη
* Τήρηση της εμπορικής πολιτικής της εταιρείας
* Άριστη κατανόηση και εφαρμογή αρχών και τεχνικών Πωλήσεων

**Τοποθεσία: Πάτρα**

**Τι προσφέρει η εταιρεία:**

* Καθημερινή **πρωινή πενθήμερη απασχόληση**
* Ελκυστικό πακέτο αποδοχών αναλόγως των προσόντων
* Bonus επί των πωλήσεων
* Σύγχρονα εργαλεία εργασίας και πωλήσεων
* Laptop, κινητό τηλέφωνο & εταιρικό αυτοκίνητο
* Ευχάριστο και δυναμικό περιβάλλον
* Ευκαιρίες ανέλιξης και μακροχρόνιας συνεργασίας
* Συνεχή υποστήριξη και εκπαίδευση σε μια από τις μεγαλύτερες επιχειρήσεις του κλάδου

**Αποστολή βιογραφικών σημειωμάτων στον ακόλουθο σύνδεσμο** [**https://cip.gr/jobs/politis-v2v-systimaton-asfaleias-patra/**](https://cip.gr/jobs/politis-v2v-systimaton-asfaleias-patra/)