

Ζητείται στέλεχος πωλήσεων, από εταιρεία κατασκευής ειδών “έξυπνης” ενεργειακής θέρμανσης.

Η εταιρεία:

Στεγάζεται σε ιδιόκτητες εγκαταστάσεις στην **Θεσσαλονίκη**, είναι αμιγώς Ελληνική εταιρεία και αποτελεί μία από τις πιο αξιόπιστες επιλογές στον τομέα της θέρμανσης εδώ και 53 χρόνια, με δυναμική παρουσία στην Ελλάδα και στο εξωτερικό.

Το μεράκι, η πολυετής εμπειρία και η κορυφαία τεχνογνωσία των ανθρώπων που την απαρτίζουν, είναι τα βασικά συστατικά που την έφτασαν στις κορυφαίες θέσεις των ποιοτικών κατασκευαστών διεθνώς.

Η θέση εργασίας:

Ο/Η υποψήφιος/α που θα επιλεγεί, θα έχει ως μέριμνα την προώθηση & πώληση προϊόντων “έξυπνης” ενεργειακής θέρμανσης. Θα εξυπηρετεί το πελατολόγιο της εταιρείας που βρίσκεται σε **όλη την Ελλάδα**, ενώ παράλληλα θα το διευρύνει, έχοντας ως βάση την έδρα της εταιρείας στη **Θεσσαλονίκη**. Συγκεκριμένα, τα καθήκοντα και οι αρμοδιότητες του θα περιλαμβάνουν (ενδεικτικά):

- Διερεύνηση των αναγκών των πελατών και εντοπισμός σημείων βελτίωσης της συνεργασίας μαζί τους.
- Διατήρηση και επέκταση του πελατολογίου.
- Λήψη παραγγελιών και παρακολούθηση εκτέλεσης αυτών.
- Εφαρμογή πλάνου για την επίτευξη στόχων.
- Σύνταξη αναφορών.

Απαιτήσεις:

Προϋποθέσεις για να είστε σε θέση να ανταποκριθείτε στα καθήκοντα της συγκεκριμένης θέσης:

- Δίπλωμα οδήγησης
- Όρεξη για απόκτηση γνώσεων & δεξιοτήτων
- Επαγγελματική συμπεριφορά και ομαδικό πνεύμα
- Ισχυρές διαπροσωπικές, επικοινωνιακές και διαπραγματευτικές δεξιότητες
- Ανεπτυγμένη ικανότητα προγραμματισμού και οργάνωσης
- Επιχειρηματική σκέψη, ειλικρίνεια και υπευθυνότητα
- Καλή σχέση με “τεχνολογικό εξοπλισμό”
- Βασικές γνώσεις στην Αγγλική γλώσσα
- Καλή γνώση χρήσης Η/Υ (Office)

Επιπρόσθετα προσόντα

- Εργασιακή εμπειρία στις πωλήσεις
- Πτυχίο ΑΕΙ / ΤΕΙ

Η εταιρεία προσφέρει για την συγκεκριμένη θέση:

- Σταθερές αποδοχές
- Bonus επίτευξης στόχων
- Εταιρικό αυτοκίνητο, laptop και κινητό τηλέφωνο
- Κάλυψη εξόδων μετακίνησης
- Συνεχή εκπαίδευση
- Ευχάριστο εργασιακό περιβάλλον

Αποστολή βιογραφικών: copiousitc@gmail.com