


ΔΗΜΟΣΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ ΗΛΕΚΤΡΙΣΜΟΥ Α.Ε.
**ΠΡΟΣΚΛΗΣΗ ΕΚΔΗΛΩΣΗΣ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΟΣ
ΓΙΑ ΤΗΝ ΚΑΛΥΨΗ ΤΗΣ ΘΕΣΗΣ ΤΟΥ ΓΕΝΙΚΟΥ
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗ ΕΜΠΟΡΙΑΣ ΤΗΣ ΔΕΗ Α.Ε.**

Η ΔΗΜΟΣΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ ΗΛΕΚΤΡΙΣΜΟΥ (ΔΕΗ) Α.Ε. προκηρύσσει τη θέση του **Γενικού Διευθυντή Εμπορίας**, με σκοπό την πρόσληψη στελέχους υψηλών προδιαγραφών με ειδική σύμβαση πενταετούς θητείας.

Ο **Γενικός Διευθυντής Εμπορίας** είναι ανώτατο στέλεχος της Εταιρείας, αναφέρεται στον Διευθύνοντα Σύμβουλο της Εταιρείας και συμμετέχει στο Συμβούλιο Διεύθυνσης της Επιχείρησης, ένα από τα ανώτατα συλλογικά διοικητικά όργανα της ΔΕΗ Α.Ε.

ΑΠΟΣΤΟΛΗ

Η **Γενική Διεύθυνση Εμπορίας** είναι μία από τις τρεις Βασικές Επιχειρησιακές Μονάδες της ΔΕΗ Α.Ε. και διαρθρώνεται σε τέσσερις Διευθύνσεις: **Σχεδιασμού & Ανθρώπινου Δυναμικού Εμπορίας, Marketing και Ενεργειακών Υπηρεσιών, Πωλήσεων και Μεγάλων Πελατών.**

Ο **Γενικός Διευθυντής Εμπορίας** ηγείται της Γενικής Διεύθυνσης Εμπορίας, η οποία εκπληρώνει, για λογαριασμό της Εταιρείας, τον ρόλο του Προμηθευτή Ηλεκτρικής Ενέργειας, σύμφωνα με τον νόμο και τις σχετικές διατάξεις και ρυθμίσεις.

Είναι αρμόδια για τις πωλήσεις της ηλεκτρικής ενέργειας προς τους κάθε είδους καταναλωτές σε όλη την επικράτεια, επιδιώκοντας την εξασφάλιση για τη ΔΕΗ του μέγιστου δυνατού μεριδίου της αγοράς, με την κατάλληλη εμπορική, τιμολογιακή και εισπρακτική πολιτική και τα κατάλληλα μέτρα προώθησης των πωλήσεων και επικοινωνίας με τους πελάτες, με σκοπό τη μεγιστοποίηση του οφέλους της Εταιρείας.

ΚΥΡΙΕΣ ΑΡΜΟΔΙΟΤΗΤΕΣ

- Συμβάλλει στην διαρκή βελτίωση του λειτουργικού και οικονομικού αποτελέσματος της Γενικής Διεύθυνσης Εμπορίας με τον σχεδιασμό και τον έλεγχο εφαρμογής της στρατηγικής της, εναρμονισμένης με αυτή της Επιχείρησης, και τη βέλτιστη αξιοποίηση πόρων.
- Διαμορφώνει τη βέλτιστη εμπορική πολιτική της ΔΕΗ για την ικανοποίηση των αναγκών των πελατών της και την αντιμετώπιση του ανταγωνισμού. Εξασφαλίζει την επαρκή κάλυψη της συνολικής ζήτησης των πελατών σε ηλεκτρική ενέργεια και αξιοποιεί τις επιχειρηματικές ευκαιρίες στην αγορά ενεργειακών υπηρεσιών με στόχο τη διασφάλιση του μέγιστου οφέλους για την Επιχείρηση.
- Εξασφαλίζει το μέγιστο μερίδιο της Αγοράς Ηλεκτρικής Ενέργειας και διαχειρίζεται αποτελεσματικά τις πωλήσεις προς τους πελάτες και την εν γένει εξυπηρέτησή τους, με το ελάχιστο δυνατό κόστος για την Επιχείρηση.
- Εξασφαλίζει το μέγιστο μερίδιο της αγοράς των Μεγάλων Πελατών Ηλεκτρικής Ενέργειας, σε συνδυασμό με το μέγιστο όφελος για την Επιχείρηση.

ΠΡΟΣΟΝΤΑ & ΔΕΞΙΟΤΗΤΕΣ

- Πτυχίο ή δίπλωμα ΑΕΙ πανεπιστημιακού τομέα
- Μεταπτυχιακός τίτλος σπουδών επιθυμητός
- Αριστη γνώση της ελληνικής και αγγλικής γλώσσας
- Πενταετή, τουλάχιστον, εμπειρία σε αντίστοιχες ανώτερες θέσεις διοίκησης
- Εμπειρία σε εμπορικές δραστηριότητες εκτεταμένου εύρους και διασποράς
- Εμπειρία στον κλάδο της ηλεκτρικής ενέργειας επιθυμητή
- Ηγεσία και καθοδήγηση
- Στρατηγική σκέψη και επιχειρηματικότητα
- Επικοινωνιακές δεξιότητες και ικανότητα διαπραγμάτευσης
- Αναλυτική και συνθετική σκέψη
- Προσανατολισμός στην εξυπηρέτηση του πελάτη
- Ομαδικότητα και συνεργασία

ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ ΕΠΙΛΟΓΗΣ

Η διαδικασία επιλογής υποψηφιοτήτων θα διεκπεραιωθεί από την εταιρεία **ICAP Advisory** και η τελική επιλογή θα γίνει από τον Διευθύνοντα Σύμβουλο της ΔΕΗ Α.Ε.

Τα βιογραφικά σημειώματα μπορούν να αποσταλούν μέχρι τις

27.2.2017 στην ηλεκτρονική διεύθυνση: <https://goo.gl/YnTrCx>.

Για περισσότερες πληροφορίες επικοινωνήστε στο τηλέφωνο: 210-7200.156 ή στο email: peoplesolutions@icap.gr

ΔΕΗ Α.Ε./ΓΔ/ΑΝΠΟ, ΧΑΛΚΟΚΟΝΔΥΛΗ 30, ΤΗΛ. 210-5230.301