

**pod****Περιγραφή Θέσης:**

Το pod.gr, ηγέτης στην παραγωγή podcasts, αναζητά έναν δυναμικό Υπεύθυνο Πωλήσεων. Ο κατάλληλος υποψήφιος θα είναι υπεύθυνος για την ανάπτυξη εσόδων μέσω της πώλησης διαφήμισης και χορηγιών, προσελκύοντας νέους πελάτες και διατηρώντας ισχυρές σχέσεις με τους υφιστάμενους.

Αρμοδιότητες:

- Δημιουργία και υλοποίηση στρατηγικών πωλήσεων για την αύξηση των εσόδων
- Επίτευξη στόχου πωλήσεων μέσω στοχευμένων και δημιουργικών προτάσεων σε διαφημιζόμενους.
- Δημιουργία και διατήρηση θετικών και διαρκών σχέσεων με υφιστάμενους και νέους πελάτες.
- Παρακολούθηση διεθνών εξελίξεων και τάσεων της αγοράς.

Απαιτούμενα Προσόντα:

- Πτυχίο στο Marketing, Διοίκηση Επιχειρήσεων ή σχετικό πεδίο.
- Αποδεδειγμένη εμπειρία σε πωλήσεις

- σε ψηφιακά μέσω media shops ή απευθείας διαφημιζόμενους.
- Εξαιρετικές δεξιότητες επικοινωνίας, διαπραγμάτευσης και παρουσίασης.
- Καλή γνώση αγγλικών για παρακολούθηση των διεθνών τάσεων στο συγκεκριμένο μέσο.
- Δυνατότητα ανάλυσης τάσεων της αγοράς και ανάπτυξης στρατηγικών πωλήσεων.

Η εταιρεία παρέχει ελκυστικό πακέτο αποδοχών και παροχών, συνεχή εκπαίδευση και προοπτικές εξέλιξης. Όλα τα βιογραφικά διαχειρίζονται με απόλυτη εμπιστευτικότητα.

Αποστολή βιογραφικού στο email: hr@pod.gr
δηλώνοντας απαραίτητα τον κωδικό αγγελίας ΥΠ0424