



Η Εταιρία GREEK GEEKS A.E (www.greekgeeks.com) με σημαντική θέση στην αγορά των ολοκληρωμένων λύσεων λογισμικού με έμφαση τις νέες τεχνολογίες που χρησιμοποιούν το internet ως μέσο για ενημέρωση – προβολή και συναλλαγή προτίθεται να προσλάβει:

.NET WEB DEVELOPER (κωδικός θέσης NWD15)
WEB DESIGNER (κωδικός θέσης WD15)
SALES ACCOUNT MANAGER (κωδικός θέσης SAM15)

.NET WEB DEVELOPER

(κωδικός θέσης NWD15)

Αρμοδιότητες για τους Web Developers:

- Ανάπτυξη web εφαρμογών η /και websites.
- Συντήρηση εφαρμογών.
- Συλλογή λειτουργικών απαιτήσεων και συγγραφή τεχνικής ανάλυσης.
- Συγγραφή εγχειριδίων χρήσης.
- Εκπαίδευση χρηστών.

Απαραίτητα προσόντα για τους Web Developers:

- Πτυχίο ανωτέρας η ανωτάτης σχολής με κατεύθυνση πληροφορική.
- Πολύ καλή γνώση αντικειμενοστραφή προγραμματισμού σε πλατφόρμα Microsoft .net (C#).
- Πολύ καλή γνώση client side ανάπτυξης κώδικα: HTML 5, CSS3 και javascript με χρήση frameworks όπως jquery.
- Καλή γνώση προγραμματισμού σε σχεσιακές βάσεις δεδομένων (MS SQL, Oracle, MySQL).
- Γνώση υλοποίησης web services (soap, REST) και XML, JSON.
- Άριστη γνώση Αγγλικών.
- Προϋπηρεσία τουλάχιστον δύο ετών σε ανάλογη θέση και εταιρία.
- Οι γνώσεις στους ακόλουθους τομείς θα αξιολογηθούν θετικά: γνώσεις μοντέλου MVC, Mobile development (Windows phone, iOS, Android)

WEB DESIGNER

(κωδικός θέσης WD15)

Απαραίτητα προσόντα για τους Web Designers:

- Πτυχίο ανωτέρας η ανωτάτης σχολής με κατεύθυνση την γραφιστική.

- Άριστη γνώση Adobe Photoshop, Illustrator.
- Καλή γνώση Flash, HTML, CSS, javascript με δυνατότητα κατασκευής διαδραστικών προτύπων(λειτουργικές HTML σελίδες).
- Γνώση και εμπειρία στην δημιουργία wireframes, layouts και γραφικών για portals, intranets, e-shops, mobile. sites & apps, banners, newsletters, social media campaigns.
- Βασική γνώση ανάπτυξης animations Adobe Flash.
- Ικανότητα στην τήρηση χρονικών περιορισμών.
- Προϋπηρεσία δύο ετών σε ανάλογη θέση.
- Άριστη γνώση Αγγλικών.
- Είναι απαραίτητη η επίδειξη portfolio

SALES ACCOUNT MANAGER

(κωδικός θέσης SAM15)

Αρμοδιότητες για τους Sales Account Managers:

- Παρακολούθηση / ανάπτυξη σχέσεων υπάρχοντος πελατολογίου.
- Ανάπτυξη νέου πελατολογίου.
- Παρουσιάσεις προτάσεων / προσφορών σε πελάτες.
- Σύνταξη αναφορών προόδου και προοπτικών πωλήσεων.
- Παρακολούθηση του επιπέδου ικανοποίησης των πελατών.
- Επίτευξη ποσοτικών και ποιοτικών στόχων.

Απαραίτητα προσόντα για τους Sales Account Managers:

- Πτυχίο ανωτέρας η ανωτάτης σχολής με κατεύθυνση Πληροφορική, είτε Business / Marketing
- Άριστη γνώση της on line αγοράς.
- Προσέγγιση στην επίτευξη ποσοτικών και ποιοτικών στόχων.
- Ικανότητα στην επικοινωνία, παρουσία σε πελάτες.
- Δημιουργική σκέψη, διαπραγματευτική ικανότητα.
- Προϋπηρεσία τουλάχιστον δύο ετών σε ανάλογη θέση.
- Άριστη γνώση Αγγλικών.

Οι άνδρες υποψήφιοι θα πρέπει να έχουν εκπληρώσει τις στρατιωτικές τους Υποχρεώσεις.

Η εταιρεία προσφέρει:

- Φιλικό και ευχάριστο περιβάλλον εργασίας
 - Συμμετοχή σε έργα αιχμής
- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών
 - Συνεχής εκπαίδευση
 - Προοπτικές εξέλιξης

Παρακαλώ αποστείλετε το βιογραφικό σας στο email:

jobs@greekgeeks.com

αναφέροντας τον κωδικό θέσης.

Όλα τα βιογραφικά θα απ. μετ. λ. αθ. με απόλυτη εκκεμύθεια.