

PrivateReview



Η εταιρεία **PrivateReview** με δραστηριοποίηση στον τομέα του Customer Feedback, αναζητά ένα (1) άτομο για τη στελέχωση της παρακάτω θέσης:

B2B Sales Representative

Περιγραφή Θέσης:

- Διαχείριση υπάρχοντος πελατολογίου
- Ανάπτυξη δυνητικού πελατολογίου
- Αύξηση πελατολογίου

Προϋποθέσεις:

- Πτυχίο ΤΕΙ / ΑΕΙ
- Τουλάχιστον τέσσερα (4) έτη προϋπηρεσίας σε πωλήσεις προϊόντων & λύσεων Business-to-Business
- Θα εκτιμηθεί ιδιαίτερα προηγούμενη εμπειρία στην πώληση λογισμικών ERP/CRM
- Πολύ καλή γνώση της αγγλικής γλώσσας
- Πολύ καλή γνώση MS Office
- Δίπλωμα οδήγησης αυτοκινήτου
- Άριστες ικανότητες επικοινωνίας και διαπραγμάτευσης

Παροχές Εταιρείας:

- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών
- Κινητό τηλέφωνο & Tablet
- Κάλυψη οδοιπορικών
- Bonus βάσει επίτευξης στόχου

Αποστολή Βιογραφικού στο
hr@privatereview.com