

## EXCEEDConsulting

### SALES MANAGER (κωδ.: RST 29)

Μεγάλη εταιρεία καταναλωτικών προϊόντων, Market Leader στις κατηγορίες που δραστηριοποιείται, **ζητά να προσλάβει νέο ή νέα** για τη θέση του **Sales Manager** της εταιρείας.

#### **ΠΡΟΣΟΝΤΑ ΠΟΥ ΑΠΑΙΤΟΥΝΤΑΙ:**

- Προϋπηρεσία σε μεγάλη εταιρεία **FMCGs**, στο Τμήμα Πωλήσεων, σε μεγάλη διευθυντική θέση Πωλήσεων.
- Σημαντική προϋπηρεσία, γνώσεις και ικανότητες σε **Key Account Management**, σε **Field Sales Management** και **Customer / Shopper Marketing**.
- Βαθιά γνώση «Εργαλείων» και «Προγραμμάτων» όπως Shopper Research, Category Management, **Customer Tailored Events** κ.λπ.
- Άτομο δυναμικό, με δυνατότητες εξέλιξης, με γνώσεις «σύγχρονων» και «προηγμένων τεχνικών» επικοινωνίας και **χειρισμού μεγάλων αλυσίδων Super Market**.
- Πτυχίο ΑΕΙ και **άριστη γνώση** της Αγγλικής γλώσσας.

#### **ΠΡΟΣΦΕΡΟΝΤΑΙ:**

- Ιδιαίτερα ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών, bonus και άλλες παροχές.
- **Εξέλιξη σε μία ταχεία αναπτυσσόμενη εταιρεία.**

Στείλτε μας το σύντομο βιογραφικό σας (αναφέροντας εμφανώς τον κωδικό **RST 29**) στο e-mail: [smerkouri@exceed.gr](mailto:smerkouri@exceed.gr)

**EXCEED CONSULTING S.A.:** Λεωφ. Ποσειδώνος 67, 166 74 Γλυφάδα  
Τηλ.: 210 89 83 610 - Fax: 210 89 83 450