

Το ΑΘΗΝΟΡΑΜΑ αναζητά στελέχη Πωλήσεων που ενδιαφέρονται

Πηγή: DAILY FAX Σελ.: 3 Ημερομηνία έκδοσης: 30-08-2022
Αρθρογράφος: Επιφάνεια 144.07 cm² Κυκλοφορία: 0
Θέματα: ΑΓΓΕΛΙΕΣ ΕΡΓΑΣΙΑΣ



Το ΑΘΗΝΟΡΑΜΑ αναζητά στελέχη Πωλήσεων που ενδιαφέρονται για τη διασκέδαση, τη ψυχαγωγία και τον πολιτισμό για τις θέσεις της/του

α) Digital Sales Account Director για athinorama.gr ("DIGITAL")

Απαραίτητα προσόντα:

- Προϋπηρεσία στη digital διαφημιστική αγορά (5ετής και άνω)
- Πολύ καλή γνώση των Ψηφιακών Μέσων και Πλατφορμών
- Ισχυρή διαπραγματευτική ικανότητα
- Πολύ καλή γνώση Αγγλικών & χειρισμού Η/Υ

Η θέση είναι πλήρους απασχόλησης και προσφέρονται:

- Ικανοποιητικό πακέτο αποδοχών & bonus
- Προοπτική εξέλιξης
- Φιλικό περιβάλλον εργασίας

β) Sales Account Manager Direct Αγοράς ("DIRECT")

Απαραίτητα προσόντα:

- Προϋπηρεσία στην ελεύθερη αγορά (5ετής και άνω)
- Οργανωτική και διαπραγματευτική ικανότητα με άνεση επικοινωνίας
- Πολύ καλή γνώση Αγγλικών & χειρισμού Η/Υ
- Κατοχή μεταφορικού μέσου

Η θέση είναι πλήρους απασχόλησης και προσφέρονται:

- Ικανοποιητικό πακέτο αποδοχών & ασφάλιση
- Προμήθειες επί του τζιρού
- Προοπτική εξέλιξης
- Φιλικό περιβάλλον εργασίας

Αποστολή βιογραφικού στο E-MAIL: jobs@atticamedia.gr, με θέμα: "DIGITAL" ή "DIRECT"